



# Mail

## Editoriaal



### Nieuwe look, lokaal nieuws

*We weten dat uw agenda overvol staat en daarom hebben we besloten om*

*Truck Point Mail in een nieuw jasje te steken. Het Bridgestone Europe hoofdkantoor houdt u voortaan op de hoogte van hun bedrijfs- en productnieuws in een handig A4+ -formaat. De versie die u ontvangt, zal bovendien nieuws bevatten dat relevant is voor uw land of regio. Hiermee beantwoorden we aan de resultaten van de tevredenheidsenquête van vorig jaar waaruit de interesse voor meer lokaal nieuws bleek.*

*We hopen dat deze nieuwe look u bevalt en dat deze nieuwsbrief een nuttige en tijdbesparende bron van informatie voor u zal zijn. Voorstellen voor interessante artikels kan u steeds doorgeven aan Pierre Brennecke, TBR Advertising and promotion Specialist van Bridgestone Europe (pierre.brennecke@bridgestone.eu).*

*Hirota Migita  
Directeur Truck & Bus  
Bridgestone Europe*

## Albers Logistik "Prijs en prestaties in evenwicht"

*Albers Logistik, een middelgrote derdegeneratie-onderneming, biedt niet alleen silo-, container- en stortgoedvervoer aan, maar ook vernieuwende concepten zoals combi-vloot, projectmanagement en leasing. De chemische en papierindustrie vertrouwt al jaren op deze onderneming uit het Duitse Varel.*

Albers Logistik ontwerpt concepten op maat voor de aankoop, distributie en opslag van logistiek veeleisende goederen. De onderneming heeft bovendien ervaren chauffeurs en laadpersoneel in dienst om deze taken te volbrengen. Albers Logistik telt ongeveer 165 werknemers verspreid over de 3 vestigingen in Duitsland en heeft een wagenpark van 180 voertuigen. De opslagplaats is 35.000 vierkante meter groot, waarvan 30.000 overdekt.

De onderneming is sinds 2004 een tevreden gebruiker van de Bridgestone R168-banden, zegt werkplaatschef Hans Fellenberg. In het volgende interview deelt Hans Fellenberg zijn ervaringen met de R168-trailerband.

### M. Fellenberg, hoe lang gebruikt het wagenpark van Albers Logistik GmbH de Bridgestone-banden al?

**Hans Fellenberg:** "We gebruiken de banden sinds 2004 toen ze nog S160-banden werden genoemd. In samenwerking met Bridgestone hebben we de banden uitvoerig getest. Twee opleggers werden uitgerust met deze banden om ze te vergelijken met Michelin-banden. Zelfs toen al scoorden de Bridgestone-banden beter dan de Michelins met een hogere kilometrage op de eerste en derde wielas. De R168 is beter bestand tegen insnijdingen en vermijdt opvliegende steentjes dankzij het brede loopvlak. Zo wordt de kans op bandenschade van meet af aan beperkt."

### Voldoen de banden aan uw verwachtingen en zult u de Bridgestone-banden blijven gebruiken?

**Hans Fellenberg:** "De banden in het huidige formaat (385/55 R22,5) hebben onze verwachtingen volledig waargemaakt, van toen ze pas op de markt kwamen tot nu. De prijs en de prestaties zijn in evenwicht. Ook in de toekomst zullen we de R168-banden blijven gebruiken."

### Bestelt Albers Logistik GmbH de Bridgestone R168-banden als eerste montage op de nieuwe trekkers en opleggers?

**Hans Fellenberg:** "We zijn de R168 als eerste montage gaan bestellen, maar dit is helaas niet altijd mogelijk voor de fabrikant."

### Kunt u ons iets meer vertellen over de kilometrage van de R168-banden? Hoe ziet de prijs/prestatieverhouding eruit met de R168-opleggerbanden?

**Hans Fellenberg:** "Zoals reeds gezegd onder vraag 1, is de verhouding prijs/prestaties voor de R168 zeer aanvaardbaar. We halen kilometrages van 180.000 km op de eerste en derde wielas voor transport over middellange afstand en meer dan 200.000 km voor transport over lange afstand. Op de tweede wielas gebruiken we uitsluitend vernieuwingsbanden."



*Albers Logistik is sinds 2004 een tevreden gebruiker van de Bridgestone R168-banden, volgens werkplaatschef Hans Fellenberg.*

## Inhoud

### Corporate

- Albers Logistik: "Prijs en prestaties in evenwicht" pagina 01
- Meer inkomsten dankzij Service Europe pagina 02
- Bridgestone lanceert nieuwe ultra-wide pagina 02
- Upgrades van Firestone pagina 02

### Nederland

- Truck Point nieuws heet-van-de-naald pagina 03

### België

- Truck Point nieuws heet-van-de-naald pagina 04

## Het succes van Bridgestone Nederland B.V.

*Sinds begin april van dit jaar is Peter Van der Wal de nieuwe Algemeen Directeur van Bridgestone Nederland B.V. Daarmee is hij een druk leven ingestapt. Reden genoeg voor een interview.*

Bridgestone heeft een groot marktaandeel op de Nederlandse vrachtwagenbandenmarkt. Maar onder de noemer 'the best is yet to come' wil Peter van der Wal dat aandeel verder uitbouwen: "Uit onze contacten met mensen uit de vervoersector blijkt dat onze banden een zeer positieve weerklank oproepen. De meeste klanten omschrijven een Bridgestone-band als een probleemloos product. Dat heeft voor een groot deel te maken met de filosofie van het huis. Bridgestone ontwikkelt banden met in het achterhoofd steeds opnieuw het rendement van de transportondernemer." De kwaliteit van de Bridgestone-vrachtwagenbanden heeft zich al talloze malen bewezen bij de transportondernemers en bewijst zich nog elke dag. De permanente stijging van het marktaandeel is daarvan het duidelijkste bewijs. "We zien dat de markt licht begint te krimpen door de vertragende economische groei", zegt de heer Van der Wal. "Maar in die krimpende bandenmarkt heeft Bridgestone toch kans gezien om zijn marktaandeel gestaag te vergroten. Dat kan alleen maar als je over prima producten beschikt, met bewezen kwaliteiten en een niet te miskennen toegevoegde waarde op kostengebied. We gaan met onze vrachtwagenbanden regel-

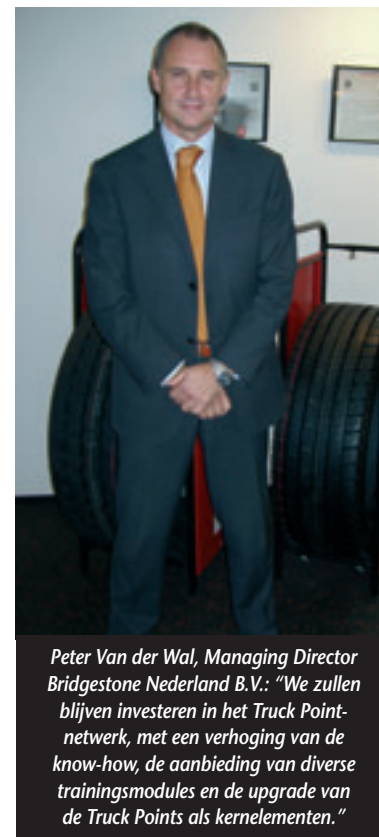
recht in tegen de heersende trend op de bandenmarkt en daar kunnen we alleen maar tevreden over zijn."

### Schaalvergroting


De toename van het marktaandeel van Bridgestone heeft niet alleen met de kwalitatief uitstekende banden te maken, maar ook met de service waarmee de banden worden ondersteund. Peter Van der Wal legt uit: "In Nederland merken we dat er nogal wat overnames in de transportsector plaatsvinden. Het gevolg is een effect van schaalvergroting. De vloeten worden groter, wat maakt dat ze op een zo professioneel mogelijke manier moeten worden beheerd. De transportondernemers hebben dus in toenemende mate oog voor rendement en kostenfactoren zoals banden. Ook de downtime van de trucks moet tot een minimum worden beperkt. Onze bandencontracten bieden hier een pasklaar antwoord. Iedere vloet kan kiezen voor een op maat gesneden contract, gebaseerd op de eigen behoeften. De klant kan op die manier meer aandacht investeren in zijn kernactiviteit en tegelijk beschikt hij over een gedetailleerde managementrapportage."

### Bandenspecialisten

Bij de uitvoering van de bandenservice en bij een eventueel pechgeval kan de transporteur rekenen op de expertise en flexibiliteit van de bandenspecialisten van Truck Point. Peter Van der Wal: "Wij kiezen alleen maar zelfstandige ondernemers voor Truck Point, omdat we weten dat die mensen een uitstekende serviceverlening waarborgen. We hebben een netwerk dat heel Nederland bestrijkt, met korte voorrijtijden als er toch een pechgeval moet worden verholpen. Bridgestone zal blijven investeren in dit netwerk, met een verhoging van de know-how, de aanbidding van diverse trainingsmodules en de upgrade van de Truck Points als kernelementen. We hebben gemerkt dat - naast de goede kwaliteit van de banden - het vooral door de service van onze Truck Points is, dat onze klanten tevreden blijven. Om de kwaliteit van Truck Point te verduidelijken willen we voor de Truck Point vestigingen met Lloyd's accreditaties gaan werken. Dit onderstreept eens te meer de professionaliteit van de dienstverlening, hetgeen een extra serviceargument is naar de klant toe. Bridgestone biedt zo een mix van prima producten en een superieure service. Met onze Truck Point



*Peter Van der Wal, Managing Director Bridgestone Nederland B.V.: "We zullen blijven investeren in het Truck Point-netwerk, met een verhoging van de know-how, de aanbidding van diverse trainingsmodules en de upgrade van de Truck Points als kernelementen."*

leden hebben we een heel goede samenwerking. Het is eigenlijk een enthousiaste Bridgestone familie." 

## Van der Valk en De Groot vertrouwen op Megafleet

*In heel Europa wordt het bandenmanagement van transporteurs meer en meer uitbesteed. Bridgestone speelt efficiënt in op die trend met Megafleet. Megafleet bundelt een waaier van uiteenlopende diensten op het gebied van bandenbeheer. De transportondernemer kiest daaruit à la carte of hij gaat voor het volledige menu.*

De sterke concurrentie op de Europese markt confronteert de wagenparkbeheerder met stijgende kosten. Die wagenparkbeheerder wil een maximale inzetbaarheid van zijn wagenpark, bij zo laag mogelijke kosten. Een goed voorbeeld van dat principe is het wagenpark van Van der Valk en De Groot. De onderneming is sinds 1962

gespecialiseerd in reiniging en inspectie van infrastructuurwerken. Al deze activiteiten zijn ISO-gecertificeerd (ISO 9001-2000, ISO 14001 en VCA). Om het pallet aan opdrachten - waaronder ook het vervoer en wegbrengen van riool-, kolken-, gemalen- en veegvuil - adequaat uit te voeren, heeft Van der Valk en De Groot een

behoorlijk groot wagenpark met vrachtwagens rijden. Een wagenpark met uiteenlopende en verschillende types vrachtwagens, die allemaal perfect zijn uitgerust voor het uitvoeren van vaak gespecialiseerde opdrachten. Zo wordt met hoog technologisch materiaal gewerkt, zoals camera's die zichzelf door een rioolbuis besturen. De operator kan via de monitor bovengronds controleren of er schades zijn, bijvoorbeeld door wortelgroei in de rioolbuis. Dennis Vergouwen is verantwoordelijk voor het marketinggebeuren rond Megafleet: "Het wagenpark van Van der Valk en De Groot voert een divers pakket aan taken uit. Een prima bandenservice is dan ook een must. We kennen Van der Valk en De Groot al een aantal jaar, omdat ze al ruim 5 jaar op Bridgestone-vrachtwagenbanden rijden in de eerste montage. Bij vervanging worden Firestones gemonteerd. Hun wagenpark rijdt op banden voor regionaal transport."

### Heterogene vloot, oplossing op maat

In het wagenpark van Van der Valk en De Groot zitten allerlei mogelijke vrach-

wagens, met uiteenlopende opbouwen. Dus ook de asconfiguraties verschillen sterk van voertuig tot voertuig: 6x2, 6x6, 4x2, Van der Valk en De Groot heeft er wel een vrachtwagen mee rondrijden. Om het overzicht van de banden bij zo'n transporteur te behouden, biedt Megafleet belangrijke voordelen. Dennis Vergouwen legt uit: "de verantwoordelijken van Van der Valk en De Groot hebben voor het complete servicepakket van Megafleet gekozen. Dat omvat onder meer rapportages en controles. We kunnen van een voertuig of een band perfect de historiek weergeven. De controles geven ons een transparant beeld van het hele wagenpark. Dat beeld vormt de basis van de berekening van de belangrijke kilometerkostprijs. Daarnaast is het perfect mogelijk om op basis van de gegevens van Megafleet verschillende types managementrapporten samen te stellen. Die gegevens stellen de klant in staat de wagenparkprestaties verder te verbeteren. En dat is precies wat er bij Van der Valk en De Groot gebeurt. Na 5 jaar trouwe samenwerking met Bridgestone is het voor de wagenparkverantwoordelijken van Van der Valk en De Groot meer dan duidelijk dat Bridgestone/Firestone een partner is die met hen meedenkt en hen de nodige tools ter beschikking stelt om het logistieke gebeuren van de bedrijfsactiviteiten te optimaliseren. En zo hoort het ook." 



*Bridgestone/Firestone is een partner die de nodige tools te beschikking stelt om het logistieke gebeuren van de bedrijfsactiviteiten te optimaliseren.*

# Katoennatie bandencontract Bridgestone voor de hele vloot

*Katoennatie is een belangrijke logistieke dienstverlener, die vroeger zijn zwaartepunt had in de Antwerpse haven. Ondertussen heeft dit bedrijf zijn vleugels uitgeslagen en beschikt het over platforms in heel Europa, Noord- en Latijns-Amerika en het Verre Oosten. In totaal zijn er 85 vestigingen verspreid over 22 landen in Europa, Noord-Amerika, Zuid-Amerika en het Verre Oosten en stelt Katoennatie zo'n 8000 mensen tewerk.*

Het bedrijf is nog altijd heel actief in de Antwerpse haven, waar de rode vrachtwagens met het logo van Katoennatie een meer dan vertrouwd gezicht zijn. Zo'n vloot moet optimaal kunnen presteren. Katoennatie eist veel van zijn trucks. Een hoge betrouwbaarheid en maximale inzetbaarheid zijn slechts twee eisen van een compleet lastenboek waar de wagens aan moeten voldoen. Een containerschip van meer dan 300 meter lang kan eenvoudig niet blijven wachten omdat een truck van Katoennatie vertraging heeft opgelopen door bijvoorbeeld een bandenpanne. Maximale inzetbaarheid begint met degelijke vrachtwagenbanden, bandenpech die in de zware omstandigheden van de haven toch in staat moeten zijn uitstekende prestaties neer te zetten. Christophe Tanésy is Sales Manager Truck & Bus Tyres bij Bridgestone Belux. Hij is verantwoordelijk voor het contract met Katoennatie. Een belangrijk contract, voor een belangrijke klant. Christophe Tanésy: "Katoennatie is begonnen met ons ongeveer een derde van de vloot toe te vertrouwen. Ze waren daar erg tevreden over, zodat we nu de hele vloot in onze portefeuille hebben. We werken voor hen met een nieuw en revolutionair concept.

We berekenen immers een prijs per gereden kilometer. Voor ons betekent dat ondermeer dat we heel nauw moeten samenwerken met onze Truck Point Partner. Die volgt alle wagens van Katoennatie op voor ons. Die opvolging gebeurt van heel nabij. Alle trucks worden minstens om de twee à drie maanden geïnspecteerd, afhankelijk van de inzet en gereden kilometers. Daarvoor wordt gebruik gemaakt van ons T2i-platform. T2i staat voor Total Tyre Inspection." En "Total" is hier geen ijdel woord. De PDA waarop T2i draait, kan gebruikt worden om een groot aantal gegevens op te zoeken. Daarmee kan de specialist van Truck Point de hele geschiedenis van een vrachtwagen opzoeken en nakijken. Dat heeft niet alleen voordelen als het over banden gaat. Christophe Tanésy: "De algemene toestand van de banden van een vrachtwagen zijn een heel goede aanduiding van de complete toestand van het voertuig. Zo kan je dankzij T2i snel vaststellen of de banden abnormaal slijten. Dat kan aan het rijgedrag liggen, maar ook aan een technisch mankement. Door hierop in te spelen kan je vaak voorkomen voordat er genezen moet worden."



## Driehoeksverhouding

Tussen Katoennatie, Bridgestone en de Truck Point Dealer bestaat er een gezonde driehoeksverhouding. Die verhouding is gezond omdat de communicatie open en direct verloopt, zodat voor alle partners duidelijk is wat er speelt. Om voor extra duidelijkheid te zorgen, krijgen trucks die een inspectie achter de rug hebben, een sticker achterop de cabine. Een visueel hulpmiddel en een geruststelling voor de mensen van Katoennatie. "De opvolging van de vrachtwagens door de Truck Point specialisten heeft tal van voordelen," vertelt Christophe Tanésy. "Zo weten de mensen van Katoennatie zeker dat de bandendruk van hun wagens optimaal is. Dat betekent niet alleen minder risico op bandenpech, maar ook een lager brandstofverbruik." De vloot van Katoennatie is in de Antwerpse haven goed voor een 600-tal wagens. Ongeveer een derde van die voertuigen zijn trekkers, de rest getrokken materieel.

## Nieuwe Truck Point dealers en uitbreiding stations 2008

### INTERBAND

Oeverstraat 12  
9160 Lokeren  
Tel: +32 (0)9-348.78.55  
Fax: +32 (0)9-348.63.77

### Banden De Condé nv

Keteldijk 2 - haven 1997  
9130 Kallo  
Tel: +32 (0)3 575 85 87  
Fax: +32 (0)3 575 85 89

### Pneumac

Chaussee Pont du Sart  
147  
7110 Houdeng-Aimeries  
Tel: +32 (0)64-22.22.20  
Fax: +32 (0)64-28.08.72

### DRUART SPRL

Chemin de Senzille 31  
5660 Mariembourg  
Tel: +32 (0)60-34 76 06  
Fax: +32 (0)60-34 52 06

### Rodighiero Pneus Sàrl

Route de Luxembourg 76  
4876 Lamadelaine  
Tel: +352 50.76.63  
Fax: +352 50.78.88

### Rodighiero Pneus Sàrl

Route Principale 23  
7759 Roost  
Tel: +352 85.94.54  
Fax: +352 85.94.54

### Rodighiero Pneus Sàrl

Route de Hollerich  
1741 Lëtzebuerg  
Tel: +352 48.45.99  
Fax: +352 50.78.88

### Wuidart Pneus

Avenue de Longwy  
6700 Arlon  
Tel: +32 (0)63-22 02 51  
Fax: +32 (0)63-22 19 94

## Bridgestone Belux versterkt organisatie

In het kader van onze toenemende expansie en toewijding in het segment van vrachtwagenbanden heeft Vincent Stoops sinds juli dit jaar bij het team vervoegd als Manager Business Development Truck & Bus tyres. Vincent zal in deze functie verder bouwen aan de groei en ondersteuning van het Truck Point netwerk, megafleet en de algemene business modellen voor nieuwe en vernieuwingsbanden.

### Vincent Stoops

Manager Business Development,  
Truck & Bus tyres  
Bridgestone Belux NV/SA  
Bedrijvenlaan 5  
2800 Mechelen, Belgium  
Tel: +32 (0)15 28 19 27  
Mob: +32 (0)474 29 62 61  
email: vincent.stoops@bridgestone.eu

## Intensieve training

*Bridgestone Belux ondersteunt de dealers uit zijn netwerk met een uitstekende service, maar ook met opleiding. Het monteren van een vrachtwagenband is een heel andere klus dan een personenwagenband op de velg zetten. Om dat aan te leren, werden verschillende dealertrainings opgezet.*

Bridgestone biedt de dealers via deze trainingen, die door onafhankelijke specialisten worden gegeven, de kans om echte specialisten te worden op het vlak van vrachtwagenbanden. Vrachtwagenbanden vormen immers een veel veeleisender en ingewikkelder product dan personenwagenbanden. Door een degelijke training kan de Truck Point dealer de nodige en actuele kennis opbouwen om een transportondernemer op een correcte manier te helpen.



Op 21 augustus kreeg een eerste groep specialisten les over vrachtwagenbanden en hun montage.



De 22<sup>ste</sup> augustus was het de beurt aan een volgende groep. Voormiddag werd theorie gegeven, na de middag moesten de handen uit de mouwen worden gestoken.



26 augustus kreeg een derde groep dealers de kans om zijn kennis te vergroten. Bridgestone gaat deze trainingen verder uitbouwen, om alle dealers de kans te geven een uitgebreide know-how over truckbanden op te bouwen.



Ook op 27 augustus was er een opleiding. Met deze service wagen kunnen pechservice langs de weg vermeden worden.

# Meer inkomsten dankzij Service Europe

*De pechservicedienst van Service Europe is een dankbare bron van extra inkomsten voor Truck Point-leden. Het succes van het systeem is volledig afhankelijk van de bereidwilligheid van de dealers om aan de basisvereisten te voldoen.*

In een typisch jaar reageert het callcenter voor Bridgestone Service Europe 24/7 op ongeveer 3500 noodoproepen voor bandenherstel of vervangingen van fleet-chauffeurs die buiten hun thuisland actief zijn. 80% van deze oproepen wordt door Truck Point-leden afgehandeld en betekent dus een waardevolle extra opbrengst van klanten buiten de basisklantengroep.

Het is niet alleen een welkome bron van extra inkomsten voor de rechtstreeks betrokken dealers, deze service die dag en nacht ter beschikking staat vormt ook een aanzienlijke bijdrage tot het professionele imago van het hele netwerk. Daarom is het van essentieel belang dat de verwachte maatstaf van de service door heel Europa wordt behouden en waar mogelijk verbeterd.

## Meer betrokkenheid van Truck Point

"We willen de betrokkenheid van Truck Point nog verder verhogen", zegt Xylina Chai, Truck en Truck Point Development Manager. "De gemiddelde stilstandtijd vanaf de ontvangen oproep tot hervatting van de reis bedraagt nu 140 minuten. Deze termijn willen we graag nog verder inkorten. Bovendien zoeken we nieuwe manieren om de klanten nog meer tevreden te stellen." "Daarom hebben we de medewerking van de dealers nodig om eenvoudige taken te vervullen die het nauwkeurig registreren van

incidenten mogelijk maken, plus administratieve opvolging voor gecentraliseerde fleet-facturatie en rapportage." Als eerste stap moet de verantwoordelijke technicus het Service Europe-platform informeren zodra de job is voltooid en vervolgens de pechservicereport invullen met de vereiste informatie. De factuur van de dealer moet dan snel en nauwkeurig naar Service Europe worden verstuurd. Natuurlijk is het ook verplicht om Bridgestone-banden te voorzien waar mogelijk. "We zoeken momenteel uit hoe we Truck Point-leden kunnen motiveren om aan deze verzoeken te voldoen", voegt ze toe.

## Klantenvoordelen

Voor chauffeurs is één van de grote pluspunten van de pechdienst het centraal contactpunt, met call center-operatoren die in hun eigen taal communiceren voor het oplossen van bandenproblemen, ongeacht de locatie van het voertuig. Fleet operators hechten dan weer belang aan het uniforme karakter en de transparantie van de kosten door heel Europa.

Door de aanhoudende prijsstijgingen van grondstoffen voor banden zal er onvermijdelijk een prijsaanpassing komen voor 2009, hoewel er alles aan wordt gedaan om de marktprijzen te respecteren. De zonestructuur en andere aspecten van de prijsbeleid van Service Europe blijven ongewijzigd.



## Kort samengevat

- Het professionele imago van het gehele Truck Point-netwerk blijven stimuleren.
- Truck Point-leden behandelen 80% van de oproepen, Bridgestone wil dit percentage opvoeren.
- Eenvoudige maar essentiële taken moeten worden uitgevoerd om nauwkeurigheid en efficiëntie te garanderen.
- Er wordt nagedacht over incentives voor Truck Point-leden voor 2009.
- Prijsaanpassingen zonder wijziging van structuur en beleid.

## Bridgestone lanceert nieuwe ultra-wide

*Een nieuwe versie van de Bridgestone GMD single drive-band wordt al aanbevolen door Mercedes.*

De Greatec M709 is de tweede generatie van de Bridgestone ultra-wide single drive-band, ontworpen met de nieuwste bandloopvlak- en constructietechnologieën. Vanaf juli 2008 werd hij al door Mercedes-Benz ingezet als een eerste montage-optie op de nieuwe Actros.

De prestaties en grip van de M709 op nat wegdek werden geoptimaliseerd door een toename van het aantal randelementen op de blokranden en profielgroeven op het bandloopvlak. Dit zorgt ook voor een betere rijrespons met nauwkeurigere remmen. Ook het manoeuvreren en het nemen van bochten verloopt soepeler.

Dankzij een bandloopvlak met ruitvormig blokpatroon wordt het aantal randblokbevingen verminderd en is er bijgevolg meer weerstand tegen onregelmatige heel-



and-toe-slijtage. De levensduur van de band wordt nog verder verlengd door een nieuwe samenstelling van het bandloopvlak en de nieuwste Waved Belt-constructie, die de contactdruk op de baan gelijk verdeelt.

## Upgrades van Firestone

*Het on/off road-assortiment haalt voordeel uit de nieuwste technologieën.*

De introductie van de on/off road-bandenreeks Firestone **SAT 3000 Plus** en **UT 3000 Plus** is de eerste stap naar een ruimer geplande upgrade van dit voordelige assortiment voor commerciële voertuigen.

"De bestaande SAT 3000 en UT 3000 waren al uitstekende producten", zegt TBR Engineer Jean-Philippe Minet, verantwoordelijke voor productplanning, kwaliteit en evaluatie bij Bridgestone Europe. De nieuwe 'Plus'-versies hebben we verbeterd met een nieuwe compound die de slijtagegraad op asfalt vermindert en beter bestand is tegen schilferen en snijden. In combinatie met een optimalisatie van het verbindingsspoor werd zo de scheurbestendigheid met 10% verhoogd en de warmteresistentie met 5%.



De algemene levensduur is ook verlengd met 5%.

"Dit soort banden wordt best aanbevolen aan klanten die on- en off-road actief zijn, waardoor de belasting erg kan variëren en onvoorspelbare off-road-omstandigheden een hoog risico op schade of zelfs vroegtijdige vernieling kunnen veroorzaken", adviseert Jean-Philippe Minet.